

师恩难忘

大东计划科 殷锋

时光犹如行云流水般,瞬间即逝。学生时代的生活就在昨天,历历在目,在我的记忆深处,我有过很多值得人尊敬的师长。美好的回忆已经定格在昨天,微微的笑在内心敲击,真挚的情感从笔尖流淌,老师的话语铭刻在我的心底,永远不会淡去。

小时候,是您很形象地把大写的“人”字教给了我们。也就是从那堂课起,从那简单的一撇一捺开始,我懂得了学生不只要学会写字,还有做“人”的真理。

您讲的课,是那样丰富多彩,每一篇文章都仿佛在我面前打开了一扇窗户,让我看到了一个斑斓的新世界……学生时代,在您的耐心“传道”下,我得到了许多。是您,使我成为了一个有知识、爱读书、懂礼貌的好学生。留下了许多难忘的故事,也留下了许多美好的回忆,最重要的是得到了今后做人处事的指南针。如今的我再回首,我们与您一同琅琅的读书声,课间洒

下老鹰捉小鸡时的欢笑声,不认真审题失分等于犯错的谆谆教诲,都还萦绕在耳边。

二十年前的那天,我毕业了,脱掉了学生装,成为了一名大东公司的员工。在隆隆的织机声中,我遇到了我人生中的第二位恩师。您,不善言语,但您对我的要求却很严格,几乎近于苛刻,丝毫没有商量的余地。您技术很全面,我这样一个原本对机械一无所知的门外汉,因为有了您的指导,技术一天天成熟;同样是在您的悉心“授业”下,我很快成为了一名熟练修理工。您不仅给了我技术上的辅导,还教给我许多道理。很清楚的记得,那是一个即将下班的时间,天有点阴,家里等您回去收割的电话又催来了。突然车间里的一台机器出了故障,急需修理,照常理是可以留给下一班去处理的。洗好手正在换工作服的您知道了,马上重

新穿好了工作服,快步走到机器跟前,低头查询机械传动,不再言语。一直把这台机器修理结束后,您才重新洗手下班。看看满头是汗的您急着换装,我很随意地问了句您:“就下班了,为什么还要去拼命?”您系衣扣的手停了下来,语重心长地对我说,“我们大东人,该知道日事日毕。我们要有说干就干,雷厉风行的好作风!”看着您匆匆远去的背影,我明白了:是啊,大东,有多少位这样的好老师。不正是他们的素养,不正是他们的苦干,才携手铸起大东二十三年的辉煌吗?不正是他们的执着,他们的钻研,才共同挺起大东发展的脊梁吗?

时至今日,每当我听到“谦虚、诚信、创新、感恩”这八个字,就想起了我们的又一位恩师。您是一位耄耋之年的白发老人,使我记忆犹新的是您每年给我们大东职员精彩的授课。还记得您第一次给我们上课,会议室里座无虚席,每个人都坐得工工整整,就像在学校里的小学生一样,老师讲得精彩之处,时不时的会传出雷鸣般的掌声,尤其是您很形象化的比喻更让我们这些学生们加深了印象,也接受了更多的新思想。您讲课的语言,悦耳像叮咚的清泉,亲切似潺潺的溪水,激越如奔泻的江流……,您更像一位慈爱的父亲,对待您的学生总是那么语重心长,使人耳边总回味着您的谆谆教诲。每当我们在工作和实际操作过程中,遇到实际困难时,总记得老师您说过的那句略带调侃却不失智慧的话,“做任何事情就像把自己打扮成

帅哥,美女自然会来找你,问题都会迎刃而解……”。在国际经济低潮时期,公司大胆做出了产业结构转移,跳出劳动力紧缺的“包围圈”,实现了山东办厂,两地联动。老师,您知道吗?按照您设计的蓝图,四月底,山东英东公司已经开始有集装箱整箱出货了。这时的我才明白:您的教导是在为我们“解惑”!其实您就像一位工艺师,二十年磨一剑,锻造出大东“中国毛巾质量第一”的市场美誉;您就像一位指挥家,奏响了大东人探寻产业升级和产业转移的和谐发展之曲;您更像一位建筑师,铸造了“谦虚、诚信、创新、感恩”八字社训,成就了大东今天的辉煌!值此大东二十三岁生日之际,我们要向您和像您一样的诸多良师益友深深地鞠一躬:“老师,您辛苦了!”

师恩如画,绘一份最重的情;师恩如歌,颂一曲最深的爱。让我们这些大东人铭记师恩,谨尊师海,为实现百年大东好好学习,天天向上!

不断磨练 让人生闪光

打开记忆的橱窗,我看到了五彩缤纷的校园生活,经过了辍学后的灰暗,今天终于在大东看到了曙光。

刚开始辍学后的那几个月,我很不适应,特别在要开学的时候,我更受不了。看到那些同学为上学做准备,看到以往的同学在为军训用品做准备,我更是难受。可在看到爸爸妈妈为哥哥上学准备学费时,头上的白发与日俱增时,我的另一个开端也就在那时萌发。

春节后的第八天我离开了家,离开了这个我迷茫的地方,来到了南通大东。来这第一天,大东的领导们带我们参观了整个厂,这里有最好的技术,有着雄狮一样的部队,这支部队开拓市场的创新能力强,技术专业,员工勤奋爱岗,刚走出家门的,看到这么个厂,看到这么一帮人,我只能用四个字来形容——羡慕敬佩。

来到这儿已经快四个月了,我在成长,英东研修班也在成长,我们年轻的年轻人被大东人刮目相看。因为在这四个月来付出是很大的,其过程也是艰辛的。以前的我拿上六七个小时的笔,手就会疼,可现在我的手整整10.5小时都要重复着一个动作,而在这里头两个月里,我几乎每天都往家里打电话,对我妈说,我的手有多疼,说我有梦想,多想回到爸妈的怀抱里。爸妈便会开导我,为我加油,为我打气。经过在大东这几个月的磨练,我由一个不太懂事的农家小孩成为了一个不服输的女孩,我坚持着。有一天,我问谢恩平师傅:“你刚开始学毛巾时手

是否也疼啊?”她伸出手给我看,还让我摸了摸她食指上厚厚的老茧,我吃惊的说:“这是你20多年来打毛巾打出来的吗?”她平静地说:“是的,刚开始我的手也疼,和你差不多,慢慢的就好了”。她就这样站在我旁边教我如何缝毛巾,指出其中不足之处。我心底暗暗地想:“只要坚持住,铁杵也成针”。接下来的日子里我就这样坚持着,我坚信美好的未来在远方等着我!

每天都在重复着同样的事情,可每年都会有不同的发现,清晨起床之后,来到车间,便会看到谢师傅、杨师傅和王班长三人不同的笑脸,同事们熟悉而亲切的脸庞,工作起来都进入了忘我的境界,那也是一种快乐。

这四个月的经历,是我从来没有过的,我正在一条崭新的路上往前飞奔。

(英东研修生 肖丽娜)

用感恩的心回报公司

从日本研修回来的感悟

作为进公司不到两年的一名后辈,很感谢公司领导安排我去日本进行学习和深造!短短的三个月,看到的日本英瑞事务所同事的业务水平和工作态度让我受益匪浅!

首先让我感到他们工作态度认真负责。在事务所里,每一位担当都能严于律己,认真完成份内工作,尽忠职守,并主动协助其它同事。因为他们每个人早已将自己认定为英瑞大家庭中的一员。其二是诚实守信。每一位营业人员对客户守信用,讲信誉,信守承诺,从而使英瑞在客户心中建立了良好的信誉!三是谦虚礼貌。不论客户大小,是否合作成功,他们都谦虚恭敬地做好每一个细节,满足所有合理要求;不管是上级下级,都能互相学习,取长补短。

在日本研修和生活既充实提高了自己的能力,也考验了自己,认识了自己。与英瑞工作人员相比,发现我有很多不足,有很多需要学习的地方。

真诚地感谢会长、副会长、社长以及各位同事对我的帮助和贴心的照顾。衷心地感谢我们公司和领导,给我这次锻炼的机会,学习的机会;也感谢公司同事们对我的帮助和支持。

回到大东,我感到要担当的任务很重,要做的事情很多。我将听从领导的一切安排,向各位同事虚心学习,一起相互交流,从最基本的做起,不折不扣地完成每一项工作。把我所学到的东西运用实践。同时还要自主创新,不断进取,在工作上严格要求自己,给公司和领导一个满意的答卷。(大东 周倩)



吴美云作品

今天,天阴沉沉的,外面还飘着小雨,但丝毫影响不了我的心情,因为我们江海小记者要去大东公司参观。

一进入大门,一排排整齐的厂房映入我的眼帘,一切都是新的。我们随着指导老师进入了展厅,展厅里的产品琳琅满目,一块块毛巾有的被叠成长方形,有的被叠成立起的三角形,浴巾垂挂,看上去柔软舒适。给我印象最深的是儿童围脖、头箍,还有精致的购物袋、睡衣……一件件让人爱不释手。这些东西是怎么做出来的呢?我们带着这个疑问走进了第一个车间——织造车间。

“隆隆”的机器声不断冲击着我的耳膜,高大的织机上密密麻麻地绷着细纱,毛坏很整齐地从下面的大嘴中缓缓地吐了出来。听讲解员说这只是第一道工序。在他的带领下我们参观了染准车间、印花车间、缝纫车间,最吸引人的要数印花了。

只见两名工人将雪白的毛巾平整地铺在板上,我仔细看发现板上有红外线投下的两块毛巾大的长方形,毛巾必须在这个范围内。接着铺好的毛巾随着传送带自动进入下一个环节——压板。压好后稍停片刻,该印花了。刮板上隐约可见一个迪士尼米妮的蝴蝶结。这时,一个工人舀了一些染料,轻轻地倒在刮板上,刮板缓缓下压,刮板器轻轻从板上走过,刮板抬起,两条印有红色蝴蝶结的黑色毛巾便呈现在我们眼前,真神奇。随即两个工人小心翼翼地拿起毛巾悬挂在烘干机上。我们兴奋地冲到十几米长的烘房的另一头,两条烘干的毛巾已被这边的工

人取下。呀,真够快的!我忍不住伸手一摸,暖暖的、硬硬的,这毛巾怎么用啊?一个阿姨热情地告诉我们,这些毛巾还要汽蒸、水洗……噢,看似简单的图案原来要经过这么复杂的流程呢!

《大东人》的总编还给我们讲解了大东公司的发展历程,坚持创新、与时俱进的大东公司已经走过了23年,近年来,公司扩大,产品技术附加值不断攀升,销售额逐年递增,工人的人均收入快速增长。大东公司正像一个青年散发着激情与活力。

活动结束后,我们意外地得到一条印有海宝标志的小手帕留作纪念。看着它,我耳边又回响起了机器的轰鸣,我又感觉到那扑面而来的温暖蒸气;我仿佛看到叔叔阿姨们专心致志的眼神、麻利娴熟的动作;我还能感到他们的热情。

离开大东公司,我已暗暗地将祝福留下:祝大东的事业蒸蒸日上;祝大东人顺利安康!

如东天一学校 吴佳奕

参观大东杂记

日前,泰慕士服装有限公司总经理陆彪将28180元爱心捐款亲手送到职工刘洪南父亲的手上,并送去了泰慕士全体员工对她的关爱。

几天前刘洪南因交通事故不幸摔伤,医疗费用高达数万元。尽管刘洪南参加了医疗和工伤保险,但由于政策问题,这次交通事故既不能报工伤,又不能用医保治疗。巨额的医疗费让这个原本就拮据的家庭陷入了困境。

泰慕士: 员工遭车祸 全司献爱心

总经理陆彪将28000多元捐款送到刘洪南父亲手上

一人有难,众人相帮。作为泰慕士的一分子,刘洪南的遭遇牵动着大家的心。得知情况后,工会主席杨敏在第一时间赶往医院看望并送上慰问金,并向全厂员工发起募捐倡议。全体员工

积极响应,大家慷慨解囊,短短的一天时间,全厂员工捐款就高达28180元。捧着爱心捐款,刘洪南父亲激动万分,连声感谢公司领导和同事们给予的关爱与帮助。(泰慕士 王晓云)

做好“客户价值” 收获“人生价值”

以前对客户价值认识肤浅,认为客户就是产品的购买者,客户认同公司产品就是“价值”,那是公司领导的事与我个人没有什么关系,不知道工作中还存在有“内部客户”,更不清楚本职岗位同内部客户和外部客户之间有着密不可分的联系。过去在工作中经常遇到后道工序反馈涉及本车间工作问题,自己往往总是强词夺理不能够虚心听取或接受意见,毫无敬畏“客

户”之意。现在我深刻认识到我们每个人都有各自岗位,每个岗位都有其职责。我的职责就是要做好本职工作服务于内部客户,只有客户满意才能勇于承担责任。从车间和工序流程的角度看问题,裁剪车间就是要服务于成衣车间和整检车间,只有他们认同了我们的产品才能为外部客户提供更好价值。

“客户价值”培训课让我明白了客

户价值与自我价值的内在联系。作为六安英瑞团队的一员我承担着一份责任,换句话说也就承担着“自我价值”是否存在。如何做好客户价值体现自我价值,我认为必须端正态度,提高认识,把“客户价值”核心内容落实到实际工作中去,扎扎实实做好每项工作,站在客户的立场去对待车间生产的每件产品。同时还要把“客户价值”精神内容融会到每位员工思想之中,使人人都真正懂得它是企业和个人的生存基础,只有充分发挥车间团队作用,让大家行动起来共同参与,“客户价值”才能够得到有效提升。

(六安英瑞 曾汉桥)

